**Ассистент менеджера по продажам**

**Телефонные продажи без негатива**

**Построй карьеру в продажах на сложных рынках B2B**

Наша компания занимается комплектацией проектов инженерных сетей.

Вам предстоит работать в самой перспективной нише в России- **теплоэнергетике**.

Мы пережили уже 3 кризиса (2009, 2014, 2020). **Предсказуемость на 80%**

**Клиентами компании КВиП являются: крупные пищевые предприятия, металлургические заводы, фармацевтические компании и т.д.**

**Присоединяйся к нашей команде и помогай компаниям приобретать самые лучшие комплектующие для инженерных сетей!**

**Что нужно делать:**

* Осуществлять переговоры с представителями компании
* Заинтересовывать компании в приобретении нашей продукции
* Отправлять коммерческие предложения компаниям
* Вести базы данных в CRM (предоставим клиентские базы)
* Постоянно совершенствовать собственные навыки переговоров

**Ты нам подходишь:**

* Твоё образование от среднего специального
* Желателен опыт работы в переговорах, но не обязателен
* Правильная и четкая русская речь
* У тебя высокая личная организованность, ответственность и личная дисциплина
* Умение работать с ПК

**Требования**:

* У тебя дома есть тихое рабочее место, где ты можете спокойно работать
* Хороший, быстрый интернет
* Обязателен мощный компьютер с веб-камерой
* Желательно телефон андроид до 10 поколения

**Условия:**

* Введение в должность, бесплатное обучение навыкам продаж
* Зарплата всегда в срок 2 раза в месяц (оклад+премия)
* Возможность влиять на свою заработную плату (процент с продаж)
* Карьерный рост (повышение до руководящих должностей)
* Дружный, отзывчивый коллектив
* График работы 5/2, Сб и Вс - выходные дни

Теперь, если Вы внимательно прочитали вакансию и решили, что хотите с нами работать, то напишите в отклике: “Отличная вакансия, мне подходит”. Так мы поймём, что Вы действительно заинтересованы